

Floor & better & best

Duurzame kunstharvloeren conform de hoogste normen

POWERED BY



met meer dan 25 jaar positief opgebouwde professionele ervaring, actief in de ontwikkeling, verkoop en plaatsing van hoog kwalitatieve kunstharvloeren ten behoeve van o.a. Industrie, Sport en Residentieel.

Met zijn gevestigde productengamma's van o.a. ResiPox® - ResiPur® - ResiTop®, aangemaakt onder de DIN en ISO 9001-norm, met CE-label en conform de hoge eisen van de VOC-wetgeving, bekleedt zij een dominante positie op de Belgische Markt.



In het kader van verdere groei en voor de versterking van ons team, zijn wij dringend op zoek naar:

ZELFSTANDIG ACCOUNTMANAGER - BELGIE (m/v)

Taakomschrijving:

- Commercieel relatiebeheer en vertegenwoordiging van de Resi-Conn® kunstharvloersystemen, waaronder Epoxy en Polyurethaan.
- Behalen van de verkoopsobjectieven vastgesteld door de algemene directie.
- Actieve deelname aan prospectie & leads voor het benaderen van nieuwe klanten binnen de Industrie, Bouw en Particulier.
- Vertegenwoordiging op toonaangevende beurzen binnen de sector.
- Snelle behandeling en opvolging van de klantenaanvragen binnen uw geografische sector.
- Opstellen en opvolgen van offertes.
- Opvolgen van de werven van A tot Z.
- Deelname aan commerciële vergaderingen in de hoofdzetel te Mechelen.

Uw profiel:

- U bent zelfstandig in hoofdberoep.
- U hebt minstens 5 jaar verkoopservaring in de bouwsector.
- Technische ervaring in de kunstharvloeren is een voordeel.
- U bent entrepreneur met de ambitie om, samen met ons team, het succes van het bedrijf verder uit te breiden en hieraan actief deel te nemen.
- U bent communicatief en punctueel.
- Afhankelijk van de sector is Frans een voordeel.
- U bent in het bezit van een wagen om uw klanten te bezoeken en de werven op te volgen.
- Geen specifieke studievereisten; kandidaten gelijkwaardig komen ook in aanmerking voor deze vacature.

Persoonsgebonden competenties:

- Sociaal vaardig zijn.
- Bereid zijn tot leren.
- Samenwerken.
- Commercieel inzicht hebben.
- Omgaan met stress.
- Werkinstructies volgen.
- Klantgericht zijn.
- Nauwkeurig werken.
- Creatief zijn.
- Resultaatgericht werken.
- Flexibel zijn.
- Zelfstandig werken.
- Plannen en organiseren.

Jobgerelateerde competenties:

- Een bijdrage leveren aan de commerciële en marketingstrategie van de onderneming.
- Klanten: Bedrijven.
- Een lastenboek voor een aanbesteding uitwerken, het antwoord op aanbestedingen analyseren.
- De uitvoering opvolgen, oplossingen aan de klant voorstellen.
- Klanten: Kleine en middelgrote ondernemingen (KMO 's).
- De uitvoeringsvoorwaarden voor het verkoopcontract controleren.
- Klanten: Instanties, administratie.
- De technische haalbaarheid van de vraag van een klant onderzoeken (becijfering, lijst met maatregelen,...) De prijsopgave uitwerken.
- Met de klant onderhandelen over de voorwaarden van de verkoopovereenkomst.
- Klanten: Groepen, grote ondernemingen.
- Verkoopresultaten opvolgen en analyseren; aanpassingen voorstellen.
- De veranderingsnoden communiceren aan de afdelingen van de onderneming.
- Activiteiten van een team coördineren.
- Het commerciële actieplan bepalen; de klantenbezoeken plannen (bepalen van de doelgroep, gesprekspartners, voorbereiding van technische dossiers,...).
- Commerciële acties uitvoeren tijdens evenementen.

Talenkennis: NEDERLANDS (goed)

FRANS (kennis is pluspunt)

Werkervaring: minstens 5 jaar ervaring.

Aanbod en voordelen:

Zelfstandige activiteit.

Tijdregeling: VOLTIJDS.

- Technische opleiding en Projectondersteuning omtrent de Resi-Conn® kunstharvloersystemen.
- Eigen Installatieteam en Fieldengineer.
- Aantrekkelijk commissieloon op elke afgesloten verkoop.
- Talrijke promotiemiddelen om de interesse van uw prospecten te verhogen.
- U kunt genieten van onze 25-jarige ervaring en aanwezigheid in een nog steeds groeiend segment.

Interesse ?

Zend je CV naar **Resi-Conn® bvba, Ter attentie van de heer Biqué Daniël - Zaakvoerder, Zandvoortstraat 12 D te 2800 Mechelen**

via mail naar info@resi-conn.be of contacteer ons via **015 / 44 32 20.**